

**Ihr Ansprechpartner**
**Frau Yulia Gaponyuk**

Personalreferentin  
Fon +49 69 985579-0  
Yulia.Gaponyuk@ferchau.com

**Job-Link**
**[ferchau.jobs/de/de/185836](https://ferchau.jobs/de/de/185836)**
**Job-Kennziffer**
**FE96-04828-F**
**Adresse**
**FERCHAU GmbH**

Niederlassung Frankfurt  
Kruppstr. 105  
60388 Frankfurt

Technische Projekte, die es in sich haben. Das ist FERCHAU. Als Marktführer in Engineering und IT bieten wir unseren mehr als 8.400 Mitarbeitern an über 100 Niederlassungen und Standorten innovative Herausforderungen in den unterschiedlichsten Branchen - einfach die ganze Welt des Engineerings. Sind auch Sie bereit, mit uns gemeinsam neue Wege zu gehen? Dann ergreifen Sie Ihre Chance bei FERCHAU und geben Sie Ihrer Zukunft die entscheidende Richtung.

## Vertriebsingenieur (m/w/d) Maschinenbau

Frankfurt am Main

Anspruchsvoll und attraktiv - Ihre Aufgaben sind herausfordernd.

- Als Ingenieur entwickeln Sie für Ihren Kundenkreis im Maschinen- und Anlagenbau individuelle Lösungen mit Fokus auf Engineering
- Sie analysieren, bewerten, entwickeln und präsentieren passende Konzepte für Ihre Kunden
- Sie agieren als erster Ansprechpartner hinsichtlich Angebotsgestaltung und Vertragsverhandlungen insbesondere auch bei Neukunden
- In enger Zusammenarbeit mit Ihrem Vertriebsteam realisieren Sie die Projekte und nehmen eine verantwortungsvolle Rolle während ihrer Umsetzung ein
- Zusätzlich arbeiten Sie an Konzepten hinsichtlich der strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens mit

Individuell und erfolgsorientiert - Ihre Perspektiven sind ausgezeichnet.

- Individuelle Karriere-Programme für Ihre Entwicklung
- Überfachliches Weiterbildungsangebot der Konzernakademie
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütungsstrukturen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung für beste Work-Life-Balance

Sie wissen, worauf es ankommt - Ihr Profil beweist es.

- Erfolgreicher Abschluss eines ingenieurwissenschaftlichen Studiums oder vergleichbarer Hintergrund
- Gerne erste Erfahrungen im Maschinen- oder Anlagenbaumfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und kaufmännisches Vertriebsgeschick
- Zielorientierte, strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Sie sehen Ihre Zukunft in spannenden Projekten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung - gerne online oder per E-Mail unter der Kennziffer FE96-04828-F bei Frau Yulia Gaponyuk. Denn was für unsere Kunden gilt, gilt für Sie schon lange: Wir entwickeln Sie weiter.

” Warum nur eine Technologie,  
wenn Sie alle spannend finden.