

Ihr Ansprechpartner
Frau Martina Adolph

 HR Assistent
 Fon +49 2261 5011 356
 bewerber@ferchau.com

Job-Link
ferchau.jobs/de/de/199698
Job-Kennziffer

FE25-64260-GM

Adresse

FERCHAU GmbH

 FERCHAU-Zentrale
 Steinmüllerallee 2
 51643 Gummersbach

Möchten Sie die digitale Welt von morgen intelligenter machen? Können Sie über die Grenzen von Nullen und Einsen hinausschauen? Dann kommen Sie jetzt zu FERCHAU. Als Marktführer in Engineering und IT ist unser Erfolg eng mit der Leistung unserer mehr als 8.400 Mitarbeiter an über 100 Niederlassungen und Standorten verbunden. Gemeinsam mit ihnen überzeugen wir seit vielen Jahren durch innovative Lösungen. Dabei legen wir speziell im Vertrieb großen Wert auf Menschen wie Sie: kompetente Profis, die mit ihrem Know-how unser Geschäft in den verschiedensten Branchen aktiv vorantreiben.

(Senior) Account Manager (m/w/d) IT

Rostock

Vielfältig und zukunftsorientiert - Ihre Tätigkeiten sind anspruchsvoll.

- Sie greifen neue IT-Trends und -Entwicklungen auf und erweitern so unser Dienstleistungsportfolio.
- Sie suchen aktiv den Kontakt zu Kunden, treiben den weiteren Ausbau des Bereichs IT (technische und kommerzielle IT) voran und tragen so entscheidend zum Erfolg der Niederlassung Rostock bei.
- Sie entwickeln langfristige erfolgreiche Geschäftsbeziehungen durch telefonische und persönliche Gespräche.
- Sie analysieren den Kundenbedarf und präsentieren passgenaue Lösungen.
- Sie beraten die akquirierten Kunden auch bei der Besetzung von Projekten durch Freelancer aus Ihrem Netzwerk, bevorzugt im IT-Bereich.
- Sie führen Preis- und Vertragsverhandlungen mit Kunden und Lieferanten, so dass diese rechtskonform sind.
- Sie betreuen Ihre Kunden, Ihre Mitarbeiter und Freelancer über die gesamte Projektdauer.
- Sie führen, fördern und motivieren Ihre Mitarbeiter.
- Sie wirken mit an der Strategie und der Umsetzung unserer Unternehmensziele.

Wir bieten mehr als nur einen Job:

- Vielfalt: Der spannende Mix aus zahlreichen technischen Branchen und Disziplinen erweitert und vertieft Ihren Erfahrungshorizont und Ihre Kompetenzen.
- Mitgestaltung: Flache Strukturen und kurze Entscheidungswege schaffen Raum für Ihre Ideen und alle Chancen auf schnelle Erfolgserlebnisse.
- Unterstützung: Konzentrieren Sie sich auf Ihre Vertriebsziele - ein eingespieltes Backoffice-Team hält Ihnen dafür den Rücken frei.
- Extras: Eine Erfolgsbeteiligung und ein privat nutzbarer Firmenwagen sind selbstverständlich.

Bei FERCHAU steckt Dynamik drin - wir entwickeln Sie weiter:

- Individuelle Coachings begleiten Sie von Anfang an.
- Regelmäßige Feedbacks unterstützen Ihre Arbeit. So wissen Sie, ob Sie Ihr Potential optimal umsetzen.
- Mit unseren intensiven Weiterbildungen und Seminarangeboten bleiben Sie immer am Ball.

Professionell und weitsichtig - Ihre Qualitäten begeistern.

- Sie haben Ihr Studium, idealerweise in den Bereichen Ingenieurwissenschaften oder (Wirtschafts-)Informatik, erfolgreich abgeschlossen und konnten mindestens erste Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen sammeln.
- Sie verstehen es, mit Kunden und Freelancern Kontakte zu knüpfen, überzeugen durch Hartnäckigkeit und Zielorientierung.
- Sie zeichnen sich durch eine selbständige und vorausschauende Arbeitsweise aus und verstehen die Bedarfe der Kunden.
- Sie bestechen durch einen überzeugenden Auftritt, durch Empathie und Verhandlungsgeschick.

Sie wollen Ihre Vertriebsserfolge in den unterschiedlichsten Branchen erleben? Dann bewerben Sie sich direkt online als (Senior) Account Manager (m/w/d) IT unter der Kennziffer FE25-64260-GM bei Frau Martina Adolph. Denn was für unsere Kunden gilt, gilt für Sie schon lange: Wir entwickeln Sie weiter.