

Ihr Ansprechpartner	Job-Link	Adresse
Frau Alexa Wigger HR Assistant Fon +49 2261 5011 353 bewerber@ferchau.com	ferchau.jobs/de/de/146763 Job-Kennziffer FE48-08907-GM	FERCHAU Engineering GmbH FERCHAU-Zentrale Steinmüllerallee 2 51643 Gummersbach

Anspruchsvolle Aufgaben im Vertrieb - erleben Sie bei FERCHAU. Mit Mitarbeitern wie Ihnen machen wir als erfahrene Experten in der ganzen Welt des Engineerings den feinen Unterschied. Ob Vertriebler, IT-Consultant oder Ingenieur - bei FERCHAU setzen wir auf die Kompetenz unserer mehr als 8.100 Mitarbeiter in über 100 Niederlassungen und an über 100 Standorten. Aus Tradition mit Erfolg. So vertrauen namhafte Unternehmen unterschiedlichster Branchen auf unsere gemeinsame Expertise.

Gestalten Sie mit Ihrem Know-how unseren Vertrieb - als

Senior Account Manager (m/w/d) Industrial Engineering

Reutlingen

Innovativ und verantwortungsvoll - Ihre Aufgaben sind herausfordernd:

- Im Bereich Industrial Engineering entwickeln Sie kundenspezifische Engineering-Lösungen und setzen sie mit dem Einsatz unserer Mitarbeiter um
- Neben der Gewinnung von Aufträgen bei Bestandskunden akquirieren Sie Neukunden und bauen so unseren Kundenstamm weiter aus
- Sie entwickeln langfristige, erfolgreiche Geschäftsbeziehungen durch telefonische und persönliche Gespräche
- Sie bearbeiten Anfragen, erstellen individuelle Angebote und führen Preis- und Vertragsverhandlungen durch
- Sie gewinnen qualifizierte Mitarbeiter für Ihre Niederlassung und führen Ihre Mitarbeiter durch individuelle Förderung

Bei FERCHAU steckt Dynamik drin - wir bieten mehr als nur einen Job.

- Für den nächsten Schritt auf Ihrem Karriereweg: Wir bieten Ihnen die passende Basis für Ihre Weiterentwicklung
- Unterstützung: Konzentrieren Sie sich auf Ihre Vertriebsziele - ein eingespieltes Backoffice-Team hält Ihnen dafür den Rücken frei
- Extras: Erfolgsbeteiligung und privat nutzbarer Firmenwagen sind selbstverständlich
- Noch eine gute Nachricht: Führungspositionen werden bei FERCHAU gerne mit Mitarbeitern aus den eigenen Reihen besetzt. Nutzen Sie Ihre Chancen

Spannend und vielseitig - unser Angebot ist überzeugend.

- Kunden aus den Branchen Maschinenbau, Sondermaschinenbau und aus der Fahrzeugtechnik und Mitarbeiter aus unterschiedlichsten Disziplinen wie z. B. Konstruktion, Qualitätsmanagement oder Projektmanagement schaffen ein abwechslungsreiches Umfeld
- Kurze Vertriebszyklen halten Ihre Motivation in Schwung
- In flachen Strukturen und auf kurzen Entscheidungswegen können Sie schnell viel bewegen und erreichen
- Unsere dynamischen Vertriebsprozesse sind der Motor für Ihren Erfolg

Ihre Qualifikation ist überzeugend.

- Sie haben Ihr Studium - idealerweise im ingenieurwissenschaftlichen Bereich - erfolgreich abgeschlossen und bereits mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder im Dienstleistungsvertrieb gesammelt. Sie sind versiert in der Großkundenbetreuung und können auf allen Ebenen kommunizieren. Mit Ihrer Eigeninitiative, Ihrem Verhandlungsgeschick und Ihrer Kontaktfähigkeit verfügen Sie - große Begeisterung für den Vertrieb und die Technik vorausgesetzt - über alles, was wir von einem Senior Account Manager (m/w/d) erwarten.

Unser Angebot klingt wie für Sie gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung - direkt online mit den Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit und zu Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer FE48-08907-GM an Frau Alexa Wigger. Denn was für unsere Kunden gilt, gilt für Sie schon lange: Wir entwickeln Sie weiter.

» Warum nur ein Talent einbringen,
wenn Sie alle entfalten können.