

**Ihr Ansprechpartner**
**Frau Nicole Palitzsch**

 HR Assistant Inhouse Recruiting  
 Fon +49 2261 5011 497  
 bewerber@ferchau.com

**Job-Link**
**[ferchau.jobs/de/de/200784](https://ferchau.jobs/de/de/200784)**
**Job-Kennziffer**
**FE71-69467-GM**
**Adresse**

FERCHAU GmbH

 FERCHAU-Zentrale  
 Steinmüllerallee 2  
 51643 Gummersbach

Sie wollen im Vertrieb erfolgreich sein? Und mit namhaften Kunden zusammenarbeiten? Willkommen bei FERCHAU. Als Marktführer erwartet Sie bei uns die ganze Welt des Engineerings und der IT. Was unsere Arbeit auszeichnet? Die Expertise unserer mehr als 8.400 Mitarbeiter an über 100 Niederlassungen und Standorten. Seit Jahrzehnten entwickeln wir für jede Aufgabe die passende Lösung - ganz individuell.

## Sales Trainee (m/w/d)

Rostock

Vielfältig und zukunftsorientiert - Ihre Tätigkeiten sind anspruchsvoll.

In 6 Monaten werden Sie als Sales Trainee (m/w/d) von erfolgreichen Vertriebsmitarbeitern gecoacht und haben die Möglichkeit 3-4 Niederlassungen in der Region kennenzulernen. Während unseres Traineeprogrammes bereiten wir Sie intensiv auf folgende Vertriebsaufgaben vor:

- Aktive Kundengewinnung
- Kundenbetreuung und -pflege
- Begleitung von Auswahlgesprächen unserer zukünftigen Projektmitarbeiter (m/w/d)
- Mitarbeiterbetreuung und -führung

Dynamisch und erfolgreich - Ihre Benefits:

- Individuelles Mentoring und Entwicklungsprogramme der ABLEacademy
- Nach der Übernahme als Account Manager (m/w/d) bieten wir Ihnen attraktive Karriereperspektiven z.B. als Senior Account Manager (m/w/d) oder Business Manager (m/w/d)
- Große Projektvielfalt und Zusammenarbeit mit namhaften Kunden
- Erfolgsbeteiligung und privat nutzbarer Dienstwagen nach 6 Monaten

Ihr Know-how besticht - Unsere Erwartungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, idealerweise mit Bezug zur Technik oder Informatik, z.B. Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Informatik, Sales Engineering, BWL mit Schwerpunkt Informatik oder Vertrieb
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Affinität zum Vertrieb, idealerweise erste vertriebliche Vorerfahrungen
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und Eigeninitiative

Sie sind auf der Suche nach einem Berufseinstieg im Vertrieb mit Bezug zur IT oder dem Engineering? Dann freuen wir uns über Ihre Online Bewerbung, mit Angaben zu Ihrer regionalen Mobilität sowie Ihre Gehaltsvorstellung, unter der Kennziffer FE71-69467-GM bei Frau Nicole Palitzsch. Denn was für unsere Kunden gilt, gilt für Sie schon lange: Wir entwickeln Sie weiter.

» Warum nur einem Ziel nachgehen,  
wenn Sie sich eine Vielzahl neuer gesteckt haben.