

Ihr Ansprechpartner
Frau Alicia Sticht

 HR Assistant Inhouse Recruiting
 Fon +49 2261 5011-237
 bewerber@ferchau.com

Job-Link
ferchau.jobs/de/de/178653
Job-Kennziffer

FE37-78074-GM

Adresse

FERCHAU GmbH

 FERCHAU-Zentrale
 Steinmüllerallee 2
 51643 Gummersbach

Anspruchsvolle Aufgaben im Vertrieb - erleben Sie bei FERCHAU. Mit Mitarbeitern wie Ihnen machen wir als erfahrene Experten in der ganzen Welt des Engineerings den feinen Unterschied. Ob Vertriebler, IT-Consultant oder Ingenieur - bei FERCHAU setzen wir auf die Kompetenz unserer mehr als 8.100 Mitarbeiter an über 100 Standorten. Aus Tradition mit Erfolg. So vertrauen namhafte Unternehmen unterschiedlichster Branchen auf unsere gemeinsame Expertise.

Gestalten Sie mit Ihrem Know-how unseren Vertrieb - als

Account Manager (m/w/d) IT

Frankfurt

Innovativ und verantwortungsvoll - Ihre Aufgaben sind herausfordernd:

- Sie bringen den Ausbau unseres IT-Geschäfts weiter voran
- Sie suchen aktiv den Kontakt zu Neukunden und bauen Ihren Kundenstamm weiter aus
- Sie entwickeln langfristige, erfolgreiche Geschäftsbeziehungen
- Sie analysieren den Kundenbedarf und präsentieren passgenaue IT-Lösungen
- Sie bearbeiten Anfragen, erstellen individuelle Angebote und führen Preis- und Vertragsverhandlungen durch
- Sie verantworten als Ansprechpartner (m/w/d) der IT das gesamte Dienstleistungsportfolio von Arbeitnehmerüberlassung bis hin zu Dienst- und Werkverträgen
- Sie gewinnen qualifizierte Mitarbeiter für Ihr Team und führen Ihre Mitarbeiter durch individuelle Förderung

Sie sind bereit für die nächste Stufe in Ihrer Karriere?

- Mit Erfolgsbeteiligung und privat nutzbarem Firmenwagen
- Wir fördern Sie von Anfang an mit individuellen Coachings
- Durch regelmäßige Feedbacks wissen Sie immer, ob Sie Ihre Fähigkeiten genau richtig einsetzen
- Mit intensiven Weiterbildungen und einem breitgefächerten Seminarangebot sind Sie dem Marktgeschehen immer einen Schritt voraus
- Noch eine gute Nachricht: In einem unserer Hauptwachstumsfelder haben Sie hervorragende Karriereperspektiven

Ihre Qualifikationen sprechen für sich: Sie haben idealerweise Ihr Studium der Informatik oder einer anderen Fachrichtung erfolgreich abgeschlossen und haben erste oder mehrjährige Berufserfahrung im IT-Vertrieb gesammelt. Mit Ihrer Eigeninitiative, Ihrem Verhandlungsgeschick sowie Ihrer Freude am Kontakt zu Kunden, Bewerbern und Mitarbeitern verfügen Sie - große Begeisterung für den Vertrieb und unsere Dienstleistungen vorausgesetzt - über alles, was wir von einem Account Manager (m/w/d) Business-IT erwarten. Auch Absolventen (m/w/d) und Young Professionals (m/w/d) bieten wir interessante Einstiegsmöglichkeiten in den Vertrieb.

Unser Angebot klingt wie ein erfolgreicher Abschluss? Dann bewerben Sie sich direkt online unter der Kennziffer FE37-78074-GM bei Frau Alicia Sticht. Denn was für unsere Kunden gilt, gilt für Sie schon lange: Wir entwickeln Sie weiter.

” Warum nur ein Talent einbringen,
wenn Sie alle entfalten können.